

Newsletter

Oferta Pracownicza Volkswagen Bank

Wydanie Nr 12 · Warszawa · grudzień 2022 r.

Drodzy Czytelnicy,

przekazujemy na Wasze ręce kolejne wydanie naszego **Newslettera o Ofercie Pracowniczej Volkswagen Banku / VWFS**. Cieszymy się z rosnącej popularności naszego biuletynu i jak zawsze zachęcamy do przesyłania Waszych pomysłów. Informacje zwrotne są dla nas inspiracją i motywacją do udoskonalenia nie tylko naszego Newslettera, ale przede wszystkim naszych bankowych produktów i usług.

Bardzo dziękujemy za liczne zaproszenia na wydarzenia, zarówno te związane z siecią dealerską, jak i VGP czy fabrykami. Staramy się wszystkich odwiedzić, a także w miarę możliwości organizować dni otwarte pozwalające zaprezentować naszą Ofertę Pracowniczą.

Konsekwentnie też wspieramy klasyczną motoryzację, nawiązując do historii naszego koncernu. Zachęcamy do odwiedzania naszych profili **Carsquare by VW Bank** poświęconych tej tematyce na platformach Facebook oraz Instagram.

Zbliżają się **Święta Bożego Narodzenia**, które niosą ze sobą wiele radości oraz refleksji dotyczących minionego okresu i planów na nadchodzący rok. Wszystkim Państwu i Państwa Rodzinom życzymy, aby te Święta były czasem spokoju i szczęścia, przeżywanym w gronie Najbliższych oraz wytchnieniem od codziennych obowiązków. A nowy rok 2023 niech przyniesie wiele pomyslności i pozwoli na spełnienie nawet najskrytszych marzeń!

Serdecznie pozdrawiamy wraz z całym **Zespołem Oferty Pracowniczej VW Banku**,



Daria Pawęda
Dyrektor Departamentu Rozwoju
Biznesu i Obsługi Klienta
Volkswagen Bank



Ronald Kulikowski
Dyrektor Oddziału
Volkswagen Bank w Polsce
(Country Head)

Z życia naszego Brand Hero VW Beetle



Złot New Beetle w Kaliszu

Zgodnie z tradycją, już 13. raz gościliśmy w naszym salonie miłośników Volkswagena New Beetle, następcy słynnego „Garbusa”.

To zawsze świetna okazja, żeby wymienić się doświadczeniami, wiedzą i z bliska doświadczyć wyjątkowości tego modelu. Swoją obecnością wspierali nas przedstawiciele z Volkswagen Financial Services wraz ze swoją ofertą kredytu gotówkowego na klasyka. Do zobaczenia za rok!

Michał Ignaszak
CEO
Ignaszak Auto Salony



Nawiązując do tradycji naszego koncernu, wspieramy także pasjonatów klasycznej motoryzacji, o czym możecie przeczytać na naszych profilach:

Car Square by VW Bank

carsquare_vw_bank

Idą święta, a wraz z nimi...

Rusza promocja świąteczna kredytu gotówkowego!

Już od 15 listopada wpisując we wniosku kredytowym kod promocyjny „Gwiazdka” możecie uzyskać niższe oprocentowanie kredytu. Nie zwlekajcie, bo promocja ma ograniczony czas i obowiązuje tylko do 31.01.2023 r.

- Kwota kredytu: 2 000 – 250 000 zł
- Oprocentowanie: 10,99% (RRSO: 11,57%¹)
- Prowizja za udzielenie kredytu: 0%

Kod promocyjny: **GWIAZDKA**

¹ Przykład reprezentatywny dla konsumenckiego kredytu gotówkowego Volkswagen Bank GmbH Oddział w Polsce. Rzeczywista roczna stopa oprocentowania (RRSO) wynosi 11,57%, całkowita kwota kredytu (bez kredytowanych kosztów) 68 475,55 zł, całkowita kwota do zapłaty 98 456,99 zł, oprocentowanie nominalne zmienne 10,99% w skali roku, całkowity koszt kredytu 29 981,44 zł (w tym: prowizja 0,00 zł, odsetki 29 981,44 zł), 83 miesięczne raty w wysokości 1 172,11 zł i ostatnia rata wyrównująca w wysokości 1 171,86 zł. Kalkulacja została dokonana na dzień 09.11.2022 r.

Lokata Plus

Dobra inwestycja wolnych środków!

- Od 6 września oprocentowanie aż do 6,5%
- Minimalny wkład już od 1 000 zł
- Od 30 do 360 dni
- Kapitalizacja odsetek po upływie terminu lokaty

Dysponujesz wolnymi środkami? To świetnie! Skorzystaj już dziś z naszej oferty Lokaty terminowej. Jeśli chcesz nie tylko zaoszczędzić, ale dodatkowo uzyskać dodatkowe środki w postaci odsetek, skorzystaj z naszej oferty Lokaty Plus. Środki możesz wpłacić na okres już od 30 dni, a minimalna kwota to tylko 1 000 złotych. Pamiętaj również, że jeśli będziesz potrzebował wypłacić środki na niespodziewane wydatki za zakończenie lokaty przed terminem zyskasz nadal połowę odsetek za wykorzystany okres. Załóż ją szybko i wygodnie nie wychodząc z domu poprzez naszą aplikację mobilną Volkswagen Bank PL lub po zalogowaniu na naszą stronę

Artur Zwierzchowski
Departament Rozwoju Biznesu i Obsługi Klienta
Dział Utrzymania i Obsługi Klientów
Artur.Zwierzchowski@vwfs.com



Oferta Pracownicza Volkswagen Bank stale się rozwija wychodząc na przeciw oczekiwaniom pracowników oraz ich rodzin. W bogatej ofercie znaleźć można rozwiązania finansowe pozwalające na elastyczne oszczędzanie. Oferta Volkswagen Bank to także wygoda, szczególnie w przypadku kredytu online, który pozwala na złożenie wniosku o kredyt w dowolnym czasie i miejscu. Warto skorzystać z łatwo dostępnych środków na przewidziane, jak i nieprzewidziane wydatki.

Piotr Olbryś
Przewodniczący OM NSZZ „Solidarność”
Volkswagen Poznań Sp. z o.o.



Masz pytania? Skontaktuj się z nami!

Możesz również wysłać SMS
– oddzwonimy do Ciebie
najszybciej, jak to możliwe.

Obszar kredytowy

Kinga Milewska: +48 698 673 183

Klaudia Żero: +48 882 104 681

Piotr Kowa: +48 604 721 766

Rachunki / Lokaty / Karty

Katarzyna Woźnicka: +48 604 906 770

Aleksandra Wiśniewska: +48 604 906 794

Damian Plaskowski: +48 604 906 758

Pracujemy od poniedziałku do piątku (w dni robocze) w godzinach 9:00 - 16:00.

Oferta Pracownicza Volkswagen Bank to produkty skrojone na miarę Twoich potrzeb.

Oferta Volkswagen Bank

Konto firmowe dla samozatrudnionych

Oferta dla pracowników koncernu prowadzących JDG*

0 zł

- prowadzenie konta
- pierwsze 500 przelewów internetowych w miesiącu
- wydanie, obsługa i wznowienie karty Visa Business
- każda aktywna karta objęta jest ubezpieczeniem w Pakiecie Biznes
- benefity przy płatności kartą w Visa Benefit Program

* jednoosobowa działalność gospodarcza



Konto osobiste z kartą Visa

0 zł

- prowadzenie konta i przelewy
- dostęp internetowy i przez aplikację mobilną
- każda aktywna karta objęta jest ubezpieczeniem w Pakiecie Podstawowym
- benefity przy płatności kartą w Visa Benefit Program



Konto e-direct Pakiet Złoty z kartą Visa Gold

9 zł miesięcznie

- szeroki zakres ubezpieczenia
- brak opłat za przewalutowanie transakcji zagranicznych
- benefity przy płatności kartą w Visa Benefit Program
- bezpłatne wypłaty ze wszystkich bankomatów w kraju oraz w Europie i EOG



nowa oferta grafik dostępna już od grudnia br.

Zastanawiasz się czym jest limit kredytowy?

Jest to świetne zabezpieczenie na tzw. czarną godzinę. Maksymalna kwota limitu to aż 100 000 zł, a środki pieniężne są przypisywane do Twojego indywidualnego rachunku w Volkswagen Banku. Pamiętaj, odsetki od limitu płacisz tylko za wykorzystaną kwotę, a każda wpłata na Twój rachunek powoduje spłatę zobowiązania.

Posiadasz już rachunek w Volkswagen Bank?

Skorzystaj z oferty limitu kredytowego dostępnego do wszystkich kont osobistych.

- łatwo dostępne środki na przewidziane, jak i nieprzewidziane wydatki
- brak prowizji za udzielenie limitu
- brak prowizji za przedłużenie limitu
- szeroki wachlarz dostępnych kwot od 2 000 zł do 100 000 zł



Korzystanie z kart Visa w Volkswagen Bank staje się jeszcze korzystniejsze!

Od 1 grudnia wszystkie bankomaty sieci Planet Cash w kraju są bezprowizyjne dla klientów indywidualnych Volkswagen Bank.

Teraz pula bezprowizyjnych bankomatów zwiększa się z dotychczasowych 7 na ponad 4 tysiące 😊



Sprawdź dostępną sieć bankomatów w Twojej okolicy:
www.planetcash.pl/znajdz-bankomat-i-wplatomat

Płać kartą Visa Gold i zarabiaj! Korzystaj w pełni z Visa Benefit Program!

Czekają na Ciebie atrakcyjne oferty. Oto kilka z nich:



20% rabatu w eobuwie.pl

Handel | VISA (oferta ważna do 31.12.2022 r.)



18% rabatu na zakupy w sklepie Ariete

Handel | VISA (oferta ważna do 31.12.2022 r.)



20% rabatu z Modivo.pl

Handel | VISA (oferta ważna do 31.12.2022 r.)



10% rabatu na Wyjątkowy Prezent

Lifestyle | VISA (oferta ważna do 31.12.2022 r.)

To jeszcze nie wszystko! Śledź aktualne oferty na www.visa.pl/pl_pl/visa-benefit/

Sieć dealerska



Porsche Golf Cup

Turniej Porsche Golf Cup został zorganizowany przez Porsche Inter Auto – jednego z wiodących dealerów samochodowych, z którym współpracują Volkswagen Financial Services i Volkswagen Bank.

Rozgrywki odbyły się w dniach 15-16 października na polu Sobienie Królewskie Golf & Country Club.



Podjęliśmy decyzję o sponsoringu Porsche Golf Cup, ponieważ pragniemy być blisko naszych klientów i wspierać ich nie tylko w działalności biznesowej, oferując dostosowane do potrzeb finansowanie jak kredyt, leasing czy najem, ale też towarzyszyć im w zmaganiach natury sportowej, w ramach których mogą sprawdzić swoje umiejętności.

Jako salon Porsche Centrum Warszawa wraz z VWFS mieliśmy przyjemność tworzyć najważniejsze wydarzenie golfowe sezonu – Porsche Golf Cup. Turniej, w którym uczestnicy walczyli o udział w polskiej reprezentacji na światowy finał serii Porsche na Majorce, odbył się w Sobienie Królewskie Golf & Country Club. Cieszymy się bardzo, że udało nam się wraz z VWFS nawiązać owocną współpracę i liczymy na więcej wspólnych aktywności.



Dariusz Brodnicki

Dyrektor Departamentu Marketingu i Brand Managementu
Volkswagen Financial Services
Dariusz.Brodnicki@vwfs.com



Olga Szczygielska

Specjalista ds. Marketingu
Porsche Centrum Warszawa

W ostatnim czasie wraz z przedstawicielami Volkswagen Bank miałem okazję uczestniczyć w wizytach u dealerów Grupy VW, jak i brać udział w wydarzeniach organizowanych przez salony. Był to świetny czas na spotkanie się z pracownikami dealerów, ale także z klientami niejednokrotnie korzystającymi już z usług VWFS. To świetna okazja do zaprezentowania im bogatej oferty produktów finansowych VW Bank. Często nie byli oni wcześniej świadomi, że oprócz produktów dostępnych w salonie jak leasing, kredyt samochodowy czy polisa ubezpieczeniowa, oferujemy także produkty bankowe.



Łukasz Kita

Regionalny Kierownik Sprzedaży
Lukasz.Kita@vwfs.com

Caravans Salon



Caravans Salon Poland, to wiodące wydarzenie związane z turystyką carawaningową w Polsce. Podczas 3 dni imprezy swoją ofertę prezentują najwięksi producenci i dystrybutorzy pojazdów turystycznych.

Najnowsze modele – prawie 400 pojazdów na ekspozycji w 5 pawilonach o łącznej powierzchni niemal 40 000 m².



Marcin Hasske

Dyrektor Sprzedaży
CityMotors Gdańsk

W dniach 21-23.10 w Poznaniu odbyło się największe wydarzenie kamperowe w Polsce – Caravans Salon. To już V edycja targów, na której wraz z VW Bankiem mogliśmy gościć wśród największych firm z branży carawaningowej. Na naszym stoisku, przypominającym raczej małe miasteczko, uczestnicy mogli podziwiać nasze nietuzinkowe i personalizowane projekty kamperowe, w kolorowym i niespotykanym „umaszczeniu”. Liczymy na dalszą współpracę i partnerskie eventy, które przyniosą nam obopólne korzyści.

Przy pierwszym spotkaniu z Volkswagen Bank obiecałam, że nasza współpraca na pewno poszerzy się o partnerstwo marketingowe. Dotrzymałam słowa! Dziękujemy za wspólny event – Caravans Salon, na którym mogliśmy wspólnie wystąpić. Tym razem wraz z CityMotors obiecujemy, że to nie jest nasze „ostatnie słowo”. Do zobaczenia niebawem!



Natalia Chruściel

Specjalista ds. Marketingu
CityMotors Gdańsk

Otwarcie nowego salonu Grupy Zimny Auto w Łodzi

Zrealizowaliśmy imponującą inwestycję – otworzyliśmy nowy salon ŠKODY o powierzchni 865 m² oraz pierwszy w Polsce pełnowymiarowy salon marki CUPRA i SEAT o wielkości 626 m². W nowych salonach przy ul. Brzezińskiej 17 w Łodzi znajduje się ponadto serwis mechaniczny (1 165 m²), w którym zamontowano 10 podnośników i wydzielono cztery stanowiska płaskie. Dodatkowo zaaranżowaliśmy gigantyczną przestrzeń biurową.

Ze ŠKODĄ jesteśmy związani od początku naszej działalności, a otwarty niedawno salon jest już naszą trzecią lokalizacją. Pozostałe salony znajdują się w Łodzi przy ul. Rzgowskiej oraz w Piotrkowie Trybunalskim przy ul. Wojska Polskiego. Natomiast CUPRA i SEAT to zupełnie nowe marki w naszym portfolio. Przeznaczony dla nich salon został zbudowany według najnowszych standardów architektonicznych marki. Mogę powiedzieć więcej, z czego jestem niezwykle dumny, jeśli chodzi o markę CUPRA jest to pierwszy i jak na razie jedyny w Polsce, pełnowymiarowy salon tego brandu! Pragnę podziękować naszemu długoletniemu partnerowi Volkswagen Group Polska za niebywałe wsparcie.



Dariusz Zimny

Prezes Zarządu Auto BZ i Zimny Auto

Na początku października odbyło się otwarcie nowego salonu naszego Partnera biznesowego - Zimny Auto. Nowe salony Grupy Zimny to nie tylko nowoczesna infrastruktura marki ŠKODA, ale jest także największy salon marek CUPRA & SEAT w Polsce!

Wykwalifikowana kadra firmy Zimny oferuje swoim Klientom profesjonalne doradztwo przy zakupie samochodów nowych i używanych w oparciu o dedykowane produkty finansowe i ubezpieczenie oferowane przez naszą firmę.



Michał Dyc

Dyrektor Departamentu, Sprzedaży i Współpracy z Dealerami
Michal.Dyc@vwfs.com



Otwarcie nowego salonu dealerskiego jest zawsze dużym wyzwaniem, ale również szansą na zwiększenie dostępności naszych produktów finansowych. Cieszy mnie tym bardziej, że oddany do użytku nowoczesny obiekt Grupy Zimny dla marek ŠKODA, SEAT i CUPRA powstał w moim rodzinnym mieście Łodzi. Nasza oferta finansowa jest specjalnie skrojona na potrzeby klientów, w tym również w dużym stopniu pracowników stacji dealerskich.

W najbliższym czasie planujemy wspólne wizyty w Łodzi, gdzie zostaną przedstawione zalety produktów z naszej szerokiej Oferty Pracowniczej. To będzie dobry moment na możliwość skorzystania z kredytu gotówkowego, atrakcyjnej lokaty czy naszej złotej karty VISA GOLD z wizerunkiem aut Volkswagena.

Piotr Bartoszewicz

Regionalny Kierownik Sprzedaży
Piotr.Bartoszewicz@vwfs.com



Wizyta w Porsche Centrum Kraków



We wrześniu w salonie Porsche Centrum Kraków Auto Premium Kus gościliśmy ekspertów Volkswagen Bank. Podczas spotkania poznaliśmy dogodne świadczenia dla pracowników, jak i możliwości finansowania infrastruktury ładowania samochodów elektrycznych, a także alternatywnych źródeł energii. Ich rozwój jest optymalnym rozwiązaniem pozwalającym na redukcję kosztów stałych przy jednoczesnym dbaniu o środowisko naturalne i wkład w społeczną odpowiedzialność biznesu. Dziękujemy za wizytę.



Paweł Kus

Prezes Zarządu Auto Premium Kus

Wizyta w Porsche Inter Auto VW Kraków

Za nami kolejne spotkanie u dealera zrealizowane wspólnie z koleżankami i kolegami z VW Bank. Z mojej perspektywy, jako osoby na co dzień pracującej z siecią sprzedaży najbliżej, to wspaniała inicjatywa z kilku powodów.

Najważniejsze z nich według mnie są dwa. Pierwszy to możliwość nawiązania bezpośredniego kontaktu z ludźmi, dzięki którym jesteśmy w stanie jako Organizacja realizować ambitne cele.

Drugi, to zaprezentować im produkt przeznaczony wyłącznie dla nich, co wzmacnia więź z koncernem oraz buduje w pracownikach poczucie wyjątkowości. Mam nadzieję na kolejne udane prezentacje!



Maciej Godlewski

Regionalny Kierownik Sprzedaży
Maciej.Godlewski@vwfs.com



Dzielimy z Wami pasję do klasycznej motoryzacji

Auta klasyczne niosą sporą dozę emocji zarówno dla osób, które po prostu je lubią, jak i dla inwestorów traktujących je jako dobrą inwestycję.

Jako Volkswagen Bank wspieramy wszystkich pasjonatów klasycznej motoryzacji, oferując np. kredyt gotówkowy, który można przeznaczyć na zakup lub remont klasyka, czy karty płatnicze Visa z wizerunkami kultowych aut z Grupy Volkswagen.

Daria Pawęda

Dyrektor Departamentu Rozwoju Biznesu i Obsługi Klienta
w Volkswagen Bank GmbH Oddział w Polsce
Daria.Paweda@vwfs.com



Złot New Beetle Club Poland

We wrześniu Volkswagen Bank miał okazję uczestniczyć w zlocie miłośników New Beetle w Kaliszu.

Konsekwentnie wspieramy klasyczną motoryzację, tak więc i w tym roku uczestniczyliśmy w wydarzeniu, które jest wspólną tradycją firmy Ignaszak i New Beetle Club Poland. Tego dnia posiadacze *Beetla* przedstawili nam swoje samochody, opisać związane z nimi przygody oraz wspomnienia.

Podczas zlotu dużą popularnością cieszyły się rachunki z kartą Visa z wizerunkiem klasycznych aut VW oraz konta oszczędnościowe.



Classicauto Cup 2022

W tym roku Volkswagen Bank dołączył do grona sponsorów wyścigu Classicauto Cup, czyli największej w Polsce imprezy rajdowej dla aut klasycznych.

Jest to cykl 6 imprez na obiektach wyścigowych w całej Polsce funkcjonujący od 2006 roku. Zawody przyciągają liczne grono pasjonatów dawnej motoryzacji – średnio ściga się w nich między 60 a 110 pojazdów. Ich zadaniem jest 6-krotne pokonanie próby o długości 3-11 km (w zależności od toru).

Co ważne, kierowcy klasyków startują w jednej z 5 grup w zależności od wieku pojazdu oraz jego osiągnięć. Na koniec sezonu zostają wyłonieni Mistrzowie Classicauto Cup.

Classicauto Cup to najstarsza i największa impreza wyścigowa dla samochodów klasycznych i youngtimerów w Polsce. W sezonie 2022 cykl obchodzi 15-stą rocznicę powstania.

Puchar składa się obecnie z sześciu rund a w 2023 roku zostanie rozszerzony o kolejną, siódmą lokalizację. Puchar jest ogólnopolski, dlatego zależy nam, aby rundy odbywały się na największych torach wyścigowych w kraju. Preferujemy profesjonalne obiekty z racji odpowiedniego zabezpieczenia, co przekłada się bezpośrednio na bezpieczeństwo uczestników.

Kto może wziąć udział w Classicauto Cup?

Absolutnie każdy. Cykl jest skierowany przede wszystkim do fanów aut klasycznych i wyścigów samochodowych, gdzie w bezpiecznych warunkach można rywalizować między sobą „walczyć” na ułamki sekund o często cenne nagrody i puchary. Aby wystartować trzeba mieć tylko swój kask, samochód oraz co najważniejsze, dużo chęci.

Do rywalizacji dopuszczamy każde auto, ze współczesnymi włącznie. Nie musi to być także samochód przygotowany do sportu. Podział na grupy i klasy jest przejrzysty i łatwo zrozumiały, a głównym kryterium jest wiek

auta oraz pojemność silnika. Wiek jest tu ważny, ponieważ nie chcieliśmy, aby bezpośrednio rywalizowały np. auta z lat 70-tych z autami lat 90-tych, stąd podział na odpowiednie roczniki.

Na zawodach jest od 80 do 120 załóg. Atutem Classicauto Cup jest także rodzinny i piknikowy wręcz charakter. Przy okazji rywalizacji na torze, zawodnicy bardzo często pojawiają się całymi rodzinami, prezentując swoje klasyki w parku serwisowym. Pojawia się także wielu kibiców kochających i chcących obejrzeć na żywo prawdziwe wyścigowe i rajdowe perełki, które przyprawdane są właśnie na te okazje. Wisienką na torcie są spotkania z dawnymi bądź aktualnymi kierowcami rajdowymi, czy znane postacie ze świata tv, chętnie przyjeżdżające swoimi klasykami.

Paweł Wysocki

Organizator cyklu Classicauto Cup



Koncepcyjne Audi Skysphere i A6 e-tron w Warszawie i Gdańsku



Salon Audi City w Warszawie był we wrześniu świadkiem niezwykle ciekawej prezentacji. Pokazano w nim dwa koncepcyjne modele: Audi Skysphere concept oraz Audi A6 e-tron concept. Wieczorne wydarzenie poprowadzili wspólnie Tomasz Kammel oraz ekspert Audi dr inż. Grzegorz Laskowski, a uczestniczyli w nim również przedstawiciele VW Banku, Daria Pawęda i Krzysztof Babiak. Po zakończeniu prezentacji, zaproszeni goście, by podzielić się między sobą wrażeniami dotyczącymi nowych samochodów, udali się do warszawskiej restauracji Nuta, której właścicielem i jednocześnie szefem kuchni jest Andrea Camastra, jeden z najlepszych kucharzy świata wg. prestiżowego francuskiego magazynu „Le Chef”.

To była dla nas ogromna przyjemność móc przedstawić przyszłość Audi w postaci modeli koncepcyjnych. Audi Skysphere concept reprezentuje segment luksusowych roadsterów i podkreśla dwa kierunki rozwoju Audi – elektromobilność oraz wysoki poziom jazdy autonomicznej. Koncepcyjne Audi Skysphere concept pokazuje jednocześnie, jak marka na nowo definiuje luksus.



dr inż. Grzegorz Laskowski
Ekspert i trener Audi



Finansowanie elektromobilności

Własna instalacja fotowoltaiczna jest doskonałym sposobem na niezależnienie się od wahań cen energii. W głównej mierze przyczynił się do tego spadek cen paneli fotowoltaicznych, które potaniały na przestrzeni ostatnich 10 lat o ponad 80%.

Instalacja fotowoltaiczna to inwestycja na lata. Jej opłacalność uzależniona jest od wielu czynników, takich jak aktualne zużycie energii, usytuowanie budynku czy rodzaj dachu.



Krzysztof Babiak
Koordynator Zespołu Finansowania i Obsługi Dealerów
Departament Rozwoju Biznesu i Obsługi Klienta
Krzysztof.Babiak@vwfs.com

Prowadzisz firmę?

Oferujemy kredyt dla Twojej firmy przeznaczony na finansowanie zakupu lub montażu urządzeń czy instalacji do pozyskiwania energii ze źródeł odnawialnych.

Dzięki temu możesz poprawić jakość powietrza, efektywność energetyczną budynków serwisowych i salonów oraz zmniejszyć emisję gazów cieplarnianych.

Nasz kredyt nie wymaga zabezpieczenia, a okres spłaty wynosi od roku do 5 lat.

VWFS liderem finansowania elektromobilności



Zostaliśmy docenieni za finansowanie elektromobilności

„Mój elektryk” jest inicjatywą, która ma na celu popularyzację i zwiększenie dostępności samochodów elektrycznych na polskich drogach. Częstsze korzystanie z aut zasilanych prądem bez wątpienia wpłynie na redukcję emisji zanieczyszczeń powietrza. Uczestnicząc w programie „Mój elektryk”, możemy wspierać naszych klientów w staraniach o dofinansowanie do leasingu pojazdów zeroemisyjnych.

Co warto podkreślić, dzięki owocnej współpracy całego zespołu Volkswagen Financial Services znalazł się w szacowanym gronie najlepszych firm uhonorowanych przez Bank Ochrony Środowiska. Nasza firma otrzymała tytuł „Lider finansowania elektromobilności”. To niezwykle cenne branżowe wyróżnienie zobowiązuje nas do jeszcze większej pracy i wysiłków na rzecz rozwoju elektromobilności w Polsce.

Magdalena Kaca

Dyrektor
Departament Zarządzania Klientem i Produktem
Magda.Kaca@vwfs.com



TOGETHER 4 INTEGRITY

W ramach Together 4 Integrity (one hour 4 culture) w dniu 2 września br. przedstawiciele Departamentu Rozwoju Biznesu i Obsługi Klienta (Daria Pawęda, Kinga Milewska, Krzysztof Babiak) wraz z przedstawicielem Departamentu Sprzedaży i Współpracy z Dealerami (Michałem Nogalskim), wspólnie wzięli udział w pokazie dokumentalnego filmu „Zasada” o legendarnym polskim kierowcy rajdowym, w równie legendarnym krakowskim Kinie Pod Baranami. Sobiesław Zasada to najbardziej utytułowany polski kierowca rajdowy, potentat rynku samochodowego, a także od 2020 r. wspólnik dealerskiej Grupy Cichy-Zasada, będącej liderem rynku motoryzacyjnego w Polsce.



Bardzo cenię sobie tego typu spotkania w „terenach”. Daje to niesamowite możliwości zobaczenia, jak wygląda wspólna praca i zrozumienia, że tylko poprzez współpracę możemy stawać się jeszcze lepszą organizacją, odpowiadającą na potrzeby naszych klientów. Ciekawym punktem wzajemnej pracy było wspólne uczestnictwo w seansie filmowym, podczas którego mogłem obejrzeć z innej strony jednego z naszych dealerów, jego zaangażowanie, pasję i dążenie do realizacji postawionych celów.

Michał Nogalski

Regionalny Kierownik Sprzedaży
Michal.Nogalski@vwfs.com



VI RAZEM, NIE OSOBNO

Jednym z filarów programu Together 4 Integrity jest: „Razem, nie osobno”, co pokazuje jak ważna jest współpraca między poszczególnymi jednostkami w Grupie VW. W październiku przedstawiciele Volkswagen Bank (Daria Pawęda, Krzysztof Babiak) spotkali się w Poznaniu z przedstawicielami VGP (Piotr Galiński, Marcin Piosik), aby omówić status wspólnych tematów, a przy okazji razem podziwiali innowacyjnego elektrycznego Volkswagena ID. Buzz.



Doceniamy inicjatywy z ramienia Together 4 Integrity, które umożliwiają współpracę z kolegami i koleżankami w całym koncernie Volkswagena. Ostatnio mieliśmy przyjemność organizacji spotkania z ekspertami Volkswagen Bank, które oprócz podsumowania dotychczasowej współpracy i rozmów w zakresie jej poszerzenia pozwoliło nam także na krótkie zapoznanie się z najnowszym modelem Volkswagena tj. ID. Buzz. Co ciekawe, dowiedziałem się również, że w ofercie kont osobistych VW Bank, każdy może mieć VW ID. Buzz jako wizerunek karty płatniczej – warto sprawdzić co jeszcze oferuje VW Bank dla pracowników!

Piotr Galiński

Główny Księgowy VGP



Zespół redakcyjny

Zespół Projektowy Oferta Pracownicza Volkswagen Bank (Departament Rozwoju Biznesu i Obsługi Klienta):



Aleksandra Soszyńska
Aleksandra.Soszynska@vwfs.com



Kinga Milewska
Kinga.Milewska@vwfs.com



Krzysztof Babiak
Krzysztof.Babiak@vwfs.com

